

Curso de Networking efectivo

- Para poder aprender del mundo conocer personas es fundamental



Bienvenida y objetivos del curso

- El networking es fundamental para hacer amigos, entender a tu gremio y conectar con futuros empleadores o emprender

- hacer networking es un deporte



Veremos en el curso

- Conceptos claves de networking
- Estrategia para hacer networking
- Conectar en diferentes contextos
- El futuro del networking

- Hacer networking es poner en práctica la EMPATIA



Resumen: el networking es una habilidad que se practica constantemente. El curso nos dará todas las herramientas para ponerlo en práctica

Curso de Networking Efectivo

clase: El networking como estilo de vida

- El networking no es un sustantivo, es un verbo

• hacer networking es cambiar tu estilo de vida, debes asegurarte de tener espacios para conocer gente

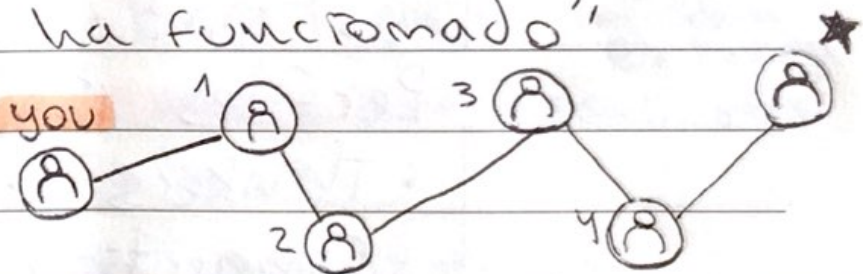
- Debes ser generoso



Consejos de expertos

- Hacer networking es un buen hábito

• "Don't try and be interesting, be interested"
• "La teoría que estamos a 6 personas de cualquier persona me ha funcionado"



Resumen: El networking es activo, debes llevarlo a la acción. Sé generoso, sé empático y crea este buen hábito

Curso de networking efectivo

clase: **Extrovertidos e**

Introvertidos

- ¡Si no eres extrovertido, no ententes serlo!

• Entender cuales son tus fortalezas y debilidades te ayuda a ser mejor a la hora de salir a conocer personas

- ¡Si eres extrovertido conoce tus límites!



• Escoge los espacios y pasatiempos de acuerdo a tu personalidad

test recomendados

TEST

- Myers - Briggs
- FiveThirtyEight



Perfiles Super Connector

- Thinkers
- Enablers
- Connection executors

Resumen: debes conocerte a ti

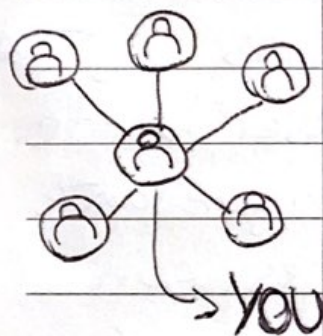
mismo, qué ambientes, actividades, etc. te funcionan mejor para poder conocer personas y conectar

Curso de networking efectivo

clase: ¿Por qué quieres hacer networking?

- Somos el promedio de la gente con la que nos juntamos

• Si no tienes claro cuál es tu objetivo para hacer networking, no lo hagas o define uno.



Pasos para encontrar tu objetivo para hacer network:

1. Encuentra tu pasión
2. Pon tus metas en papel
3. Crea tu grupo de asesores personales

Tips:



- Busca tu pasión interna y externa
- Define metas ambiciosas, pero realistas
- Mide tus avances

Resumen: define tu propósito/objetivo para hacer un networking más efectivo. Puedes tener varios y aplicar distintos entornos y estrategias

Curso de networking efectivo

clase: El networking es como

una aplicación de citas

<p>- El principio de las conexiones:</p>	<ul style="list-style-type: none">• Es gracias a internet como hoy desarrollamos muchísimas relaciones personales
<ul style="list-style-type: none">• Abrir tu mente 	<ul style="list-style-type: none">• El crear perfiles digitales empieza por describirte. Por qué es importante conocerte, cuales son mis cualidades, qué tipo de perfiles me interesan.
<ul style="list-style-type: none">• Abrir tu mundo 	
	<p>Apps recomendadas</p> <ul style="list-style-type: none">• Bumble• Lunch club• Club House• Discord• Inter pals

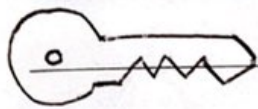
Resumen: Si quieres conocer personas debes dar la oportunidad a que te conozcan

Curso de networking efectivo

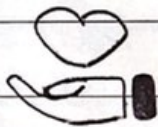
clase: ¿Cómo descubrir personas?

• la preparación
es clave

Serendipia: ponerte ahí afuera y esperar a ver qué pasa.



• la bondad genera conexiones increíbles



- "No dejes al azar a quien conoces, cómo los conoces y qué piensan de ti"



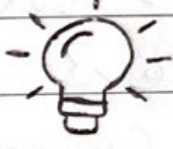
Pasos que puedes aplicar:

- Busca en Google
- Revisa su LinkedIn
- ¿Qué fue lo último que publicó en twitter?
- Sé cuidadoso en facebook
- Visita el sitio web
- Revisa su reporte anual.

Resumen: es importante dejar algo al azar para tener serendipia, pero también debes hacer tu trabajo e investigar o estar al tanto

Curso de networking efectivo




clase: Cómo romper el hielo

	Rompe lo común saludando
- llega 5min antes a los eventos	a un extraño, haz preguntas amplias que puedan integrar a varias personas
	
- No escopas la mesa vacía	• Preguntar algo relacionado con el contexto. mostrar interés de aprender siempre ayuda
	
- ¡Se creativo!	• Contacta a alguien que quieras conocer por RRSS
	

Resumen: estas buscando hacer networking, debes atreverte a hablar, saludar, etc. se creativo, espontaneo y con buena actitud

Curso de networking efectivo

clase: ¿Cómo construir confianza?

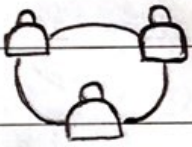
<p>* - las relaciones personales se consiguen creando confianza</p>	<p>No todo se trata de trabajo, para generar confianza y relaciones más duraderas debes salirte del script.</p>
	<p>- "se extraordinario"</p>
<p>- Descubre qué le preocupa y qué le entusiasma</p>	<p>- "Se más humilde"</p>
	
	

Resumen: muéstrate vulnerable, se empático. Esto hace que la personas también lo sean contigo y generes mejores relaciones

Curso de networking efectivo

clase: vas a pescar: conecta con tu interlocutor

- si haces o conectas personas de buena manera y con proposito eso mejora tu relacion





Consejos y herramientas:

- Envia correos electronicos dirigidos.
- Encuentra una referencia y consigue una presentacion
- Prepara tu pitch personal
- Haz ofertas
- Haz preguntas (Buenas)
- ¡Crea contenido! El buen contenido genera conversacion

Resumen: compartir, enseñar y preguntar ~~es~~ ~~de~~ son de las mejores formas de generar conversacion

Curso de Networking Efectivo


clase: **Sé fácil de recordar**

- ten una tarjeta de presentación creativa	Cumplido genuino + Artículo de seguimiento +
	Apretón de manos = Impresión duradera
- la primera impresión es tan importante como la última	Cumplido genuino <ul style="list-style-type: none">• "Gracias por haberme enseñado sobre ese tema, no lo sabía" Artículo de seguimiento <ul style="list-style-type: none">• "Espera un email de mi parte para juntarnos"
	

Resumen: ten en cuenta todos esos pequeños detalles que generan cercanía para que sea fácil de recordar

Curso de networking efectivo

clase: ¿cómo hacer tu agenda?

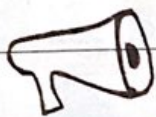
<p>- Piensa estratégicamente cuándo hacer seguimiento</p>	<p>Reserva tiempo para, al final del día, escribir con quién hablaste y cualquier detalle que quieras recordar de esas personas</p>
	<p>- Genera límites, es mejor tener 3/5 buenas conversaciones que 20 malas o mediocres</p>

Resumen: planear y dedicarle tiempo al networking hace que este sea mucho más efectivo

Curso de Networking Efectivo

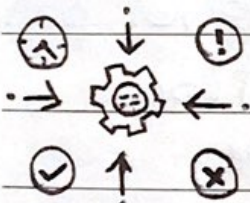
clase: ¿cómo te puedo ayudar?

- No sueñes a slogan de marketing



- Ayudar con buena actitud puede hacer que en un futuro eso regrese a ti.

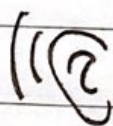
- Ten en cuenta el contexto del entorno



- No te robotices o entres en el monologo al conocer personas. Recuerda que debes generar confianza

- Escucha más de lo que hablas

- Define como te vas a describir. Por tu nacionalidad, empresa, carrera, etc.



Resumen: Me quedo con 3 cosas

1. Ten en cuenta el contexto

2. No te robotices, ¡sal del monologo!

3. Se buena persona, ¡ten empatía!

Curso de Networking Efectivo

clase: conectar con alguien
que admiras

- Muestra tus credenciales sin ser arrogante



Se transparente con tus objetivos y motivos

Se breve y conciso. "Hola, quiero tal y tal" es suficiente

- No seas el típico fanboy



Lleva la conversación a la acción, si realmente tienes un objetivo pon un call to action claro y directo

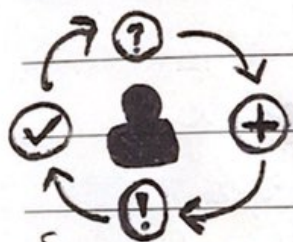
Resumen: las personas famosas son eso, personas. Con ellas debes ser aun más humano y buscar conectar realmente.

Curso de Networking Efectivo

clase: Reconectar con contactos olvidados

A veces mantener el contacto con las personas es incluso más difícil que conocer personas.

- Rutina de conexión con amigos



- Sigues en contacto con tus amigos de la infancia o los mantienes lo más lejos posible

Consejos para reconectar

1. Reconoce que ha pasado tiempo
2. Comparte su contenido o apoya su trabajo
3. Envía un mensaje en momentos importantes (cumpleaños, logros recientes, cambios de trabajo, etc.)

Reto: pon un recordatorio en tu calendario cada 6 semanas para escribirle a tus ^{contactos} más valiosos

Resumen: Como dijimos en las primeras clases, el networking es activo debes llevarlo a la acción, no solo para conocer nuevas personas, también para **mantener las relaciones**

Curso de networking efectivo

clase: Conectar en redes sociales

- **Armar tu perfil digital**
- No seas un stalker agresivo, para que cuando alguien te busque salga lo mejor de ti.

¡respetar la

privacidad!



- Publicar

con regularidad

Twitter: especial para conectar con intereses específicos, tecnología, cripto, periodismo, etc.

- Utiliza listas

Instagram: mucho más visual para diseño, fitness.

- Es más difícil conectar

- Utiliza

hashtags



LinkedIn: espacio para compartir y conectar con profesionales

Resumen: unete a grupos, comunidades, conversaciones en las distintas redes sociales para conectar con mas personas.

Curso de Networking Efectivo

clase: Conectar en eventos de tecnología

- A la comunidad de tecnología te encanta conocerse

• Lo más difícil de los eventos de tecnología no es conocer personas, es mantener esa relación activa



Consejos

- Hay muchos eventos en esta industria

- Inicia un diálogo antes del evento
- Recuerda: ¡No se trata solo de ti!
- No traigas un curriculum
- Investiga de antemano
- ¡No te dediques únicamente a estar con tus amigos!
- No vayas a las conferencias que tú podrías dictar

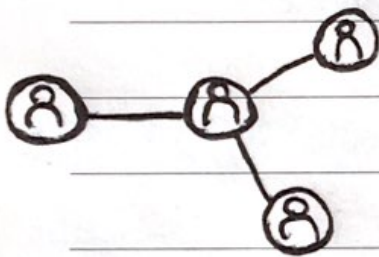


Resumen: la comunidad en tecnología está muy abierta a conocerse, aprovecha esto y pon todo en práctica

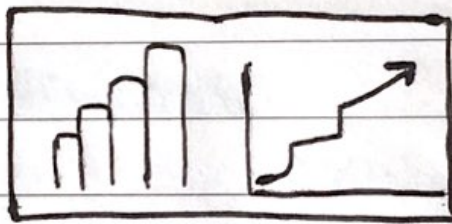
Curso de networking efectivo

clase: Fortalece tus relaciones

- Eres el promedio de las personas con las que te rodeas



Mide tus relaciones, lo que no se mide no crece, esto te va a ayudar a fortalecer y mantener mejores relaciones lo cual es nuestro objetivo



- Utiliza un CRM
 - Airtable
 - Excel
 - FabriQ

Resumen: Medir y contabilizar nuestras relaciones puede ser contra intuitivo, pero te ayuda a conectar mejor

Curso de networking efectivo

clase: El futuro del Networking

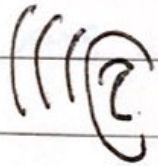
AC - DC

- ANTES COVID
- DESPUES COVID

• los eventos digitales seguiran muy fuerte

- Escuchar más que hablar

- Slack y Discord para crear comunidades



- Live para tener conversaciones

• No te aferras al pasado

- Toma la iniciativa crea comunidad y marca

Resumen: el futuro del networking es digital y podemos tomar la iniciativa para generar conexiones y comunidad